

2014年5月29日

FutureOne株式会社

FutureOne、日本技芸社のグループウェア「rakumo」シリーズを6月より販売開始 ～オプション機能30%OFFキャンペーンを期間限定で実施～

販売管理、生産管理、会計を中心とする基幹業務ソフトウェア「FUTUREONE」シリーズ※の開発、販売を行っているFutureOne株式会社（本社：東京都品川区、代表取締役社長：櫻田 浩、略記：フューチャーワン）は、株式会社日本技芸（本社：東京都中央区、代表取締役社長：御手洗 大祐、略記：日本技芸）とグループウェア「rakumo」シリーズの販売について提携し、2014年6月1日より販売を開始します。また、今回の販売開始にあわせて、2014年6月30日までオプション機能30%OFFキャンペーンを実施します。

今回販売を開始する「rakumo」シリーズはGoogle Apps for Business（略記：Google Apps）の拡張製品群で、誰でもマニュアル不要で利用できる使いやすさと、導入・メンテナンスのしやすさが特長です。また、Google Appsには搭載されていないワークフローやグループスケジュール管理機能のあるカレンダーを揃えているため、Google Appsを導入・検討されているお客様からのニーズが高く、今回はより多くのお客様に製品を活用いただけるようキャンペーン期間を設けました。

フューチャーワンは、中堅・中小企業の経営者に信頼される「IT よろず相談相手」を目指し、「FUTUREONE」シリーズを中心に他社の製品も組み合わせた連携ソリューションでお客様のニーズに応えてまいります。今後もさらに対応できるソリューションを広げ、お客様のIT課題を解決できる最適なソリューションを提案し、業務効率化を支援してまいります。

【キャンペーン概要】

期間：2014年6月1日～2014年6月30日

対象：キャンペーン期間中に「rakumo カレンダー」または「rakumo ワークフロー」をご契約いただいた方

価格：「rakumo カレンダー rakumo 設備予約オプション」、「rakumo ワークフロー ローカルファイル添付オプション」が販売価格の30%OFF。なお、価格は初年度だけではなく、更新の都度、継続適用となります。

※ 「FUTUREONE」シリーズはERP・基幹業務システムを中心としたソリューションブランドとして主に、中堅企業向けの『FUTUREONE ERP』と中堅・中小企業向け基幹業務システム『FUTUREONEHyb』をラインナップとして揃えています。タイムリーな業績管理やリアルタイムでの経営情報を引き出すための経営情報基盤として、専門性の高いノウハウを形にした業種別テンプレートを備えており、様々な業種業態の企業1,200社以上に採用されています。

※ 記載されている会社名、製品名は、各社の商標または登録商標です。

※ プレスリリースに記載された製品／サービスの内容、価格、仕様、お問い合わせなどは、発表日現在のものです。その後予告なしに変更されることがあります。あらかじめご了承ください。

■ FutureOne株式会社

代表取締役社長：櫻田 浩

設立：2002年10月1日

社員数：180名（2014年4月1日現在）

本社：東京都品川区大崎2-9-3

URL：<http://www.future-one.co.jp/>

事業内容：基幹業務ソフトウェア「FUTUREONE」シリーズの開発、販売、サポートおよびECサイトの構築

■ 報道機関からのお問い合わせ先

FutureOne株式会社 Marketing 戦略室 担当：松原

TEL：03-5719-6122 FAX：03-5719-6123 E-Mail：f1-marketing@future-one.co.jp